令和5年度 消費生活相談の概要

1 相談件数の推移(表1参照)

福井市消費者センターに寄せられた令和 5 年度の相談件数は 1,566 件で、前年度より 73 件増加しました(前年度比 104.9%)。

そのうち特殊販売に関する相談(訪問販売、通信販売、マルチ商法、電話勧誘販売、 ネガティブ・オプション、訪問購入等)は733件あり、前年度に比べ37件増加しま した(前年度比105.3%)。

(表 1) 福井市消費者センターに寄せられた相談件数の推移

| 年度 | 相談件数 | 相談内容の内訳 | | | | |
|-------|--|---------|-------|--|--|--|
| 中 | 11 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 1 | 一般的事例 | 特殊販売 | | | |
| 令和元年度 | 1,751件 | 1,095件 | 656 件 | | | |
| 令和2年度 | 1,573件 | 843 件 | 730 件 | | | |
| 令和3年度 | 1,521 件 | 806 件 | 715 件 | | | |
| 令和4年度 | 1,493件 | 797 件 | 696 件 | | | |
| 令和5年度 | 1,566件 | 833 件 | 733 件 | | | |

2 令和5年度相談内容の傾向

(1) 高齢者からの相談件数は依然として高止まりが続く(表2参照)

60歳代以上からの相談が630件と前年度に比べ77件増加し(前年度比113.9%)、 高止まりが続いています。

(表 2) 年代別相談件数

| | 令和 3 | 3年度 | 令和 4 | 1年度 | 令和5年度 | | |
|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--|
| | 件数 | 構成比 | 件数 | 構成比 | 件数 | 構成比 | |
| 20 歳未満 | 43 件 | 2.8% | 30 件 | 2.0% | 45 件 | 2.9% | |
| 20 歳代 | 89 件 | 5.9% | 109 件 | 7.3% | 76 件 | 4.9% | |
| 30 歳代 | 134 件 | 8.8% | 102 件 | 6.8% | 118件 | 7.5% | |
| 40 歳代 | 155 件 | 10.2% | 153 件 | 10.2% | 132 件 | 8.4% | |
| 50 歳代 | 172 件 | 11.3% | 165 件 | 11.1% | 165 件 | 10.5% | |
| 60 歳代 | 190件 | 12.5% | 174件 | 11.7% | 210 件 | 13.4% | |
| 70 歳以上 | 425 件 | 27.9% | 379件 | 25.4% | 420件 | 26.8% | |
| その他・不明 | 313 件 | 20.6% | 381 件 | 25.5% | 400件 | 25.6% | |
| 計 | 1,521件 | 100.0% | 1,493件 | 100.0% | 1,566件 | 100.0% | |

(2) 特殊販売に係る相談のうち訪問販売の件数が増加(表3参照)

訪問販売、通信販売及び電話勧誘販売に関する相談が特殊販売に関する相談のうち95.9%を占めていますが、令和5年度は、特に訪問販売に関する相談が前年度に比べ37件(前年度比158.7%)増加しました。

その内容をみると、屋根瓦や家の水回りの修繕工事(事例 1 参照)、不用品回収に関するトラブル等の相談のほか、特に 20 歳代では新電力契約に関する相談が多く寄せられました。

(表3)特殊販売における契約当事者の年齢構成

(単位:件)

| 販売購入 形態/年代 | 20 歳 未満 | 20 歳代 | 30 歳代 | 40 歳代 | 50 歳代 | 60 歳代 | 70 歳 以上 | その他 ・不明 | 計 | 令和 4 年度 | 前年度 比(%) |
|----------------------|------------|-------|-------|-------|-------|-------|------------|------------|-----|------------|-------------|
| 訪問販売 | 1 | 12 | 2 | 7 | 9 | 12 | 40 | 17 | 100 | 63 | 158.7 |
| 通信販売 | 35 | 25 | 52 | 51 | 68 | 89 | 116 | 101 | 537 | 548 | 98.0 |
| マルチ・マルチ まがい取引(※1) | 0 | 2 | 0 | 2 | 0 | 0 | 1 | 1 | 6 | 11 | 54.5 |
| 電話勧誘販売 | 0 | 4 | 3 | 5 | 7 | 10 | 21 | 16 | 66 | 56 | 117.9 |
| ネガティブ・ オプション(※2) | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0.0 |
| 訪問購入 | 0 | 0 | 0 | 2 | 1 | 1 | 12 | 1 | 17 | 11 | 154.5 |
| その他無店舗 販売 | 0 | 0 | 1 | 1 | 1 | 1 | 2 | 1 | 7 | 6 | 116.7 |
| 合 計 | 36 | 43 | 58 | 68 | 86 | 113 | 192 | 137 | 733 | 696 | 105.3 |

※1:マルチ商法とは、商品などの購入契約と販売組織への加入をさせ、その者に新たな会員を 勧誘させることによって利益を得るという販売方法

※2:ネガティブ・オプションとは、購入の申込みをしていない者に一方的に商品を送り付け、 相手方から商品の返送、または購入しない旨の通知がない限り、購入の意思ありとみなし 代金を請求する販売方法

【事例 1 突然訪問してきた事業者と契約した屋根の修理についての相談】

≪相談内容≫

近所の施設の屋根を修理したという 事業者が、実家を突然訪問してきて「お 宅の屋根瓦がずれているようなので、 点検したらどうか」と言われ、母が点 検を依頼した。点検後、瓦が浮いてい る写真を見せられ「屋根全体を直す必 要がある。100万円のところ、20万円 値引きする」というのでその場で契約 してしまったようだ。

怪しいと思い、その施設へ聞いてみ たが修理の事実はないという。どうす ればいいか。

≪アドバイス≫

まず、契約書を見て、クーリング・オフについて記載がないかを確認し、記載があればそれに従いましょう。

また、工事終了後でも、クーリング・オフが適用できる場合がありますので、すぐに消費者センターに相談してください。

突然訪問してきた事業者に安易に点 検させたり、その場で契約しないことも 大切です。また、大きな工事の場合は複 数の業者から見積もりを取るようにす るとよいでしょう。

(3) 定期購入に関する相談については、引き続き注視が必要(表4参照)

「広告を見て、一回のみの購入だと思い注文したら定期購入が条件になっていて解約できない」などといった相談が173件(前年度比89.6%)あり、50歳代以上の相談が多いことが特徴です。また、令和4年度以降は60歳代以上の相談件数が増加しました。その理由として高齢者にスマートフォンの乗換えが進み、商品購入形態が変化していると考えられることから、今後の相談内容等に注意していく必要があります。

(表 4) 定期購入に関する年代別相談件数(契約当事者)

(単位:件)

| | 20歳 未満 | 20 歳代 | 30 歳代 | 40 歳代 | 50 歳代 | 60 歳代 | 70 歳 以上 | その他 ・不明 | <u> </u> |
|-------|-----------|-------|-------|-------|-------|-------|------------|------------|----------|
| 令和3年度 | 9 | 3 | 9 | 15 | 22 | 15 | 18 | 11 | 103 |
| 令和4年度 | 7 | 4 | 8 | 20 | 35 | 39 | 53 | 27 | 193 |
| 令和5年度 | 6 | 3 | 7 | 12 | 32 | 38 | 55 | 20 | 173 |

(4) 各年代別の相談内容の特徴

20 歳代未満では、インターネットゲームに関する相談が目立つのに対し、20~30歳代では、SNS 等で知り合った人から勧められた投資(事例 2 参照)や副業に関する相談が上位に入っています。

また、40歳代では、複合サービス会員や賃貸アパートに関する相談が多く、50歳代以上では屋根瓦等の修理サービス、ニセ警告(事例3参照)、化粧品に関する相談が多い等、年代間で相談内容に差異があります。

なお、年代を問わず相談が多いのは健康食品に関する内容で、サプリメントやダイエット飲料の定期購入に関するものが大半を占めます。

【事例 2 アプリで知り合った人から勧められた暗号資産投資についての相談】

≪相談内容≫

アプリで知り合った人とメッセージ のやりとりをしているうちに投資の話 になり、暗号資産の投資を勧められた。 最初に少額を投資したところ、すぐに 利益が出て出金もスムースだったため 信用し、投資額を増やしていった。

ある時、出金しようと手続きをする と保証金が必要と言われ入金したとこ ろ、手違いがあったため再度保証金が 必要だと言われ入金したが、やはり出 金はできない。どうすればよいか。

≪アドバイス≫

面識がない相手から暗号資産の投資を勧められた場合は詐欺的な投資話を 疑いましょう。知人から勧められたとしても、人間関係と投資は切り分けて判断 してください。

その上で、暗号資産を扱う事業者が金融庁・財務局の登録業者かどうかを金融 庁のウェブサイトで事前に必ず確認す るようにしましょう。

【事例3 パソコンを操作中のニセ警告についての相談】

≪相談内容≫

自宅のパソコンを操作中、広告をクリックしたら突然大きな警告音が鳴り、画面にウイルス感染の表示が出た。驚いて画面に表示されている電話番号に連絡すると、「サポート契約が必要」と言われ遠隔操作で何らかの作業をしたようで5万円を請求された。

支払いはコンビニの電子マネーカー ドを購入して行うよう指示されたが、そ の後、不審に感じ連絡を取っていない。 5万円は支払わないといけないか。

《アドバイス》

このような警告画面は、実在する企業を装いセキュリティ対策のサポート料等と称して金銭を支払わせる詐欺の手口です。決して事業者に連絡してはいけません。また、金銭を支払う必要もありません。

その上で、「警告画面が消えない」、「警告画面が本物かどうか判断できない」、「セキュリティソフト等を契約してしまった」等の対処方法は、独立行政法人情報処理推進機構(IPA)のホームページを参考にしましょう。

<参考資料>

○ 商品・役務分類別相談件数

(単位:件)

| 順位 | 令和3年度 | | 令和4年度 | | 令和5年度 | | |
|-----|-----------|-----|-----------|-----|-----------|-----|--|
| 1位 | 商品一般 | 168 | 保健衛生品 | 165 | 商品一般 | 180 | |
| 2 位 | 教養・娯楽サービス | 134 | 商品一般 | 147 | 保健衛生品 | 149 | |
| 3 位 | 金融・保険サービス | 93 | 教養・娯楽サービス | 126 | 他の役務 | 114 | |
| 4 位 | 食料品 | 91 | 食料品 | 118 | 教養・娯楽サービス | 111 | |
| 5 位 | 運輸・通信サービス | 90 | 教養娯楽品 | 103 | 金融・保険サービス | 96 | |

○各商品分類の解説

| 商品一般 | 商品が不明の架空請求(※)、商品を特定できない相談 |
|-----------|---|
| 保健衛生品 | 保健衛生品・医薬品・医療用具・化粧品・理美容器具品 |
| 他の役務 | 外食・食事宅配、冠婚葬祭、家事サービス等 |
| 教養・娯楽サービス | 教養、趣味、娯楽の目的で受ける役務 |
| 金融・保険サービス | 生命保険・損害保険等の保険、貯蓄・証券・債権、金融派生商 品及び融資・振込・送金等の金融サービス |
| 食料品 | 穀類を始め、魚介、肉、野菜・海藻、健康食品等の食料品 |
| 教養娯楽品 | 教養、事務、趣味・娯楽の目的で使用する商品に関する相談 |
| 運輸・通信サービス | 旅客・貨物運送サービス及び電話、放送、インターネット等の 通信サービス |